

Zehn Gründe warum Sie sich für Ihr Immobilien-Vermögen ein Immobilien Family Office suchen sollten:

1. Bindeglied

Eine der wichtigsten Rollen eines Immobilien Family Office ist es, Mentor, Sparring Partner und Berater zu sein, wenn es um formelle und informelle Belange geht.

2. Finanzielle Sicherheit

Ein Immobilien Family Office hat die Aufgabe, den Lebensstandard der Familienmitglieder sicherzustellen und den gezielten Immobilien-Vermögensaufbau und die Weitergabe von Familienvermögen zu jeder Zeit zu gewährleisten. Der Wohlstandstransfer auf die zukünftigen Generationen spielt hier eine sehr wesentliche Rolle.

3. Vertraulichkeit

Ein Immobilien Family Office bietet einen engen Schutz für die betreuten Familien und Person und sorgt dafür, dass die Privatsphäre und die Sicherheit, sowie die Finanzinformationen nicht nach außen gelangen.

4. Kontinuität

Ein Immobilien Family Office dient als Partner für die Eigentümer. Aus diesem Grund verlassen sich viele Familien auf ein bestimmtes Immobilien Family Office, um im Laufe der Zeit ein Gefühl der Gemeinschaft zu bekommen und um die Erhaltung des Vermögens zu fördern.

5. Anpassung

Das Menü an Dienstleistungen, das ein Immobilien Family Office bietet, ist maßgeschneidert und wird mit dem Mandanten für den Mandanten entwickelt.

Er zahlt nur für die Dienstleistung, die er tatsächlich in Anspruch nimmt.

6. Beraterkoordination

Das Immobilien Family Office dient als Manager, der das Fachwissen und Talent vieler externer Berater benutzt und koordiniert. Vom Rechtsanwalt über den Steuerberater bis hin zum spezialisierten Investmentmanager, das Immobilien Family Office bietet den Familien eine umfassende Unterstützung, in allen finanziellen Fragen rund um das Investment Immobilie.

Kein anderer Dienstleister hat mehr Zugriff und Informationen über die persönlichen Geschichten, Werte, Vorlieben, finanziellen Details und langfristigen Ziele, als das Immobilien Family Office.

7. Entwicklung von Vermögensstrategien

Ein zentraler Zweck eines Immobilien Family Office ist die Entwicklung einer internen Vermögensstrategie zur Entwicklung des Immobilienportfolios auf Basis der Wertschöpfungskette des Eigentümers. Die Vermögensstrategie ist eine systematische Planung, Steuerung und Kontrolle eines Bestandes an Grundstücken und Gebäuden mit dem Ziel, Erfolgspotenziale aufzubauen.

8. Netzwerk

Ein Immobilien Family Office hat ein sehr großes Netzwerk, über das es verfügen kann, um den betreuten Familien einen effizienten Zugang zu erstklassigen Ressourcen/Investments zu ermöglichen. Immobilien Family Offices arbeiten auch sehr eng mit den klassischen Family Offices zusammen.

9. Ausrichten der Interessen und Integration der Ziele

Wenn es um Familienvertrauensstellungen und der Aufklärung der Begünstigten geht, bietet ein Immobilien Family Office unschätzbare Dienste. Auch die Verwaltung von z.B. zusätzliche Treuhänder, ist eine Aufgaben eines Immobilien Family Office.

10. Zusammenkunft und Informationen

Ein ständiges Vermögenscontrolling und die dazu notwendigen Informationen werden bei einer jährlichen Zusammenkunft der Familien und der damit verbundenen Personen vom Immobilien Family Office organisiert, um den Zusammenhalt und die Informationsoffenheit in der Familie zu stärken.



MULTI FAMILY OFFICE
Real Estate Wealth Management

Richard Hesko
Geschäftsführer
Mobil: + 49 160 6479632
E-Mail: r.hesko@hsfamilyoffice.com

Michael Slabon
Geschäftsführer
Mobil: + 49 157 88062641
E-Mail: m.slabon@hsfamilyoffice.com

Die **HS Family Office GmbH** vertritt durch die beiden Herren Michael Slabon und Richard Hesko vermögende Familien, Investoren aus dem In- und Ausland, sowie HNWI's.